



L'EXPERT DE VOS FORMATIONS MÉTIERS

CRÉDIT

ASSURANCE

RELATION CLIENT

IMMOBILIER

2-4 allée de Seine - 93200 Saint-Denis
contact@kereisformation.com

01 77 93 37 05*

<https://www.kereisformation.com>



*coût selon opérateur. Kereis Formation, organisme de formation agréé
sous le numéro : Il 75 55645 75. Crédit photo: @Fotolia 147948425

Edito

La formation continue est en totale mouvance dans ses paradigmes opérationnels mais également dans les processus d'élaboration des contenus pédagogiques. Il est aujourd'hui évident que ce n'est pas au "formateur" d'être au centre de la "formation" mais bien au professionnel qui a besoin de progresser d'être l'acteur de sa "trans-formation".

L'apprenant, acteur de son processus pédagogique, ou encore l'émergence croissante du co-développement témoignent de cette évolution irréversible.

C'est ainsi que Kereis Formation vous accompagne depuis 15 ans dans votre activité en crédit, en assurance, en relation client et en immobilier.

Très concrètement nous mettons à votre disposition :

- Une équipe dédiée de formateurs-conseils qui vous accompagne pour définir précisément vos besoins de formation au regard de votre projet et de toutes vos compétences déjà acquises
- Un large choix de formations distancielles pour vous proposer une grande flexibilité dans vos processus d'apprentissage
- Des tuteurs-coaches pour vous guider à votre rythme sur les chemins du savoir-faire
- Des formations présentielles collectives, en inter ou en intra, sur les bases de votre métier, ou son approfondissement et bien entendu les formations transversales indispensables au renforcement de vos compétences de manager-développeur-coach.

Toute l'équipe de Kereis Formation se tient à votre écoute pour vous apporter le meilleur conseil.

PROGRAMME DE PARCOURS DE FORMATION « Cifacil »

Programme de formation conforme à l'arrêté du 9 juin 2016.

Cible	Durée totale	Coût pédagogique	Prérequis technique
Tout professionnel intervenant sur le crédit	2 ou 3 heures	A partir de 260€	Accès internet
Modalités pédagogiques		Objectifs	
<ul style="list-style-type: none"> Exercices Révision de règles relatives à la simulation des crédits 		A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de : - Gérer et suivre les dossiers de financement - Organiser l'activité	
Prochaine date(s) de formation : A la demande		Lieu : Kereis Formation, 4 allée de seine, 93285 Saint Denis (Métro Carrefour Pleyel)	
Modalités de validation		Prérequis pédagogiques	
Attestation de formation		Connaître le crédit et le conseil en agence	

Idéale pour une prise en main, la classe virtuelle pourra aborder quelques thèmes ci-après

Paramétrage du profil des utilisateurs

Gestion des prospects

Gestion et suivi du dossier de demande de crédit

Gestion des pièces justificatives

Mécanisme d'alertes automatiques pour la gestion quotidienne des dossiers

Gestion des actions commerciales

Edition des demandes de prêt

Edition des courriers clients, banque, notaire, apporteur

Factures et avoirs sur les commissions bancaires, les honoraires et les ristournes

Suivi des demandes de prêts

Analyse de l'activité

Suivi du chiffre d'affaires

Gestion de la rémunération

Journal comptable

Personnalisation des courriers et factures

Pour vous inscrire, remplissez dès maintenant [le formulaire de pré-inscription en ligne en cliquant ici](#).

Pour toutes questions ou renseignements, n'hésitez pas à nous contacter au 01.77.93.37.05 ou par mail à l'adresse contact@kereisformation.com.